



## Tips Membuka Apotek untuk Pemula

### Description

Dari beberapa jenis bisnis yang ada, salah satu bisnis yang jarang disadari sebagai suatu bisnis yang prospeknya positif adalah apotek. Hal ini dikarenakan selama masih ada manusia maka obat-obatan dan peralatan medis masih akan tetap dibutuhkan. Begitulah fungsi apotek.

Sekarang, apotek tidak hanya tentang penyediaan obat-obatan baik yang diresepkan oleh dokter atau obat bebas/obat bebas terbatas, tetapi juga menjadi tempat penyedia kebutuhan gaya hidup masyarakat, seperti suplemen, vitamin, kosmetik, dan *skincare*.

Jika anda tertarik untuk membangun bisnis apotek, berikut Tips Membuka Bisnis Apotek Untuk Pemula,

## Persiapan Membuka Apotek Aspek Managerial

Untuk memulai usaha penting bagi anda untuk membuat visi misi dan mengetahui peraturan yang mengatur tentang bisnis anda. Visi misi akan menjadi ruh dan penggerak bagi usaha anda sehingga anda tidak mudah menyerah dan bersemangat dalam membangun dan mengembangkan bisnis apotek ini. Selain itu, penting untuk mengetahui peraturan terkait agar anda tahu syarat-syarat dan apa saja yang dibutuhkan dalam membangun apotek, antara lain Permenkes No 9 Tahun 2017 tentang Apotek dan Permenkes No 14 Tahun 2021 tentang Standar Kegiatan Usaha pada Penyelenggaraan Perizinan Berusaha Berbasis Risiko Sektor Kesehatan.

## Menentukan Lokasi

Menentukan lokasi adalah hal yang wajib dilakukan sebelum anda memulai bisnis apapun, begitu juga dengan bisnis apotek. Mencari lokasi untuk bisnis apotek sebaiknya di daerah yang strategis. Jangan lupa untuk memperhatikan seberapa besar tingkat kebutuhan masyarakat sekitar terhadap apotek dan seberapa besar tingkat persaingan bisnis apotek di lokasi itu.

## Tentukan Jenis Pelaku Usaha Apotek

Jika Anda seorang apoteker, anda dapat mendaftarkan diri sebagai apoteker penanggung jawab atau disebut pelaku usaha perseorangan. Namun, jika anda bukan apoteker, anda perlu membuat badan usaha nonperseorangan dengan apoteker baik dalam bentuk Perseroan Terbatas (PT), yayasan, atau koperasi. Setelah itu, anda dapat memilih jenis usaha waralaba atau mandiri. Waralaba atau *franchise* dapat menjadi pilihan yang lebih mudah karena perizinan dan pasokan obat akan dibantu, namun tentu modal yang disiapkan harus lebih besar. Jenis apotek mandiri dapat menjadi pilihan ketika anda ingin memulai apotek dari awal dengan modal yang ada.

## Siapkan Sarana dan Prasarana

Sarana dan prasarana penting untuk pelaksanaan kegiatan di apotek, seperti ruangan di apotek, etalase, lemari, dll sesuai dengan peraturan yang berlaku

## Pendanaan

Sebagian besar orang dalam memulai bisnisnya merasa perlu untuk mengambil pinjaman bisnis. jika itu memang diperlukan, maka carilah pinjaman terbaik yang sesuai dengan kebutuhan anda, dengan perhitungan alokasi dana untuk pengadaan toko, gaji karyawan dan persediaan obat dan lain-lain.

## Rekrutmen Pegawai Berlisensi

Anda akan benar-benar harus mendapatkan staf yang berkualitas seperti apoteker dan asisten apoteker berlisensi. Pastikan staf benar-benar memenuhi persyaratan untuk bisa bekerja di apotek, dapat dipercaya, dan bertanggung jawab. Hal ini penting dilakukan untuk menjaga integritas apotek anda di masyarakat.

## Strategi

Carilah pemasok obat berkualitas dengan harga murah, supaya bisa menjual obat dengan harga kompetitif. Usahakan mencari pemasok obat yang berlokasi terdekat dari tempat anda untuk meminimalkan ongkos kirim. Bergabunglah dengan organisasi farmasi agar mengetahui cara memperlakukan suatu produk dengan baik dan benar, seberapa banyak persediaan yang anda butuhkan, dan berapa waktu yang dibutuhkan untuk mendapatkan produk yang tidak selalu tersedia. Itu akan menjadi upaya anda untuk pelayanan terhadap pelanggan nantinya. Serta carilah software/aplikasi pengolah apotek seperti [Apotek Digital](#) untuk membantu Anda dalam seluruh aktivitas pengelolaan di apotek, sehingga Anda bisa lebih fokus terhadap hal strategis seperti pelayanan pasien/pelanggan dan pengembangan bisnis apotek.

Apotek merupakan bisnis yang kompleks jika dipandang dari segi perawatan dan ketaatan terhadap hukum yang berlaku. Namun, bisnis ini bisa menjadi bisnis yang sangat menguntungkan dan akan puas dengan hasilnya bila anda mengelola dengan baik dan benar. Untuk menambah pemahaman, Anda dapat membaca lebih lanjut mengenai [Alur Perizinan Apotek](#) dan [Hal yang Perlu Disiapkan Sebelum Membangun Bisnis Apotek](#)

di blog ini.

### **Category**

1. Pendirian Apotek

### **Tags**

1. apoteker
2. bisnis apotek
3. pendirian apotek

### **Date Created**

2022/03/23

### **Author**

ayesyaturul

default watermark