



Apotek Ingin Berkembang? Coba Lakukan Kegiatan Ini di Apotek!

Description

Berkembangnya bisnis apotek tentu menjadi harapan setiap pebisnis apotek. Dari apotek kecil menjadi besar, dari apotek kurang lengkap menjadi lengkap, dari satu apotek menjadi apotek bercabang-cabang. Salah satu tanda apotek berkembang adalah apotek selalu tumbuh baik dari segi penjualan, omzet, dan personelnya. Tumbuh dan berkembangnya apotek sangat dipengaruhi oleh pebisnis apotek itu sendiri. Sebagai pebisnis apotek, sudah saatnya Anda tidak hanya berfokus pada hal-hal teknis. Tetapi fokuslah pada pengembangan strategi agar bisnis apotek terus tumbuh dan berkembang. Ini dia, beberapa ide kegiatan yang bisa dilakukan untuk membuat apotek berkembang.

(Baca juga : [Delapan Tips Meningkatkan Omzet Bisnis Apotek Anda](#))

Adakan Briefing di Awal Shift

Briefing awal sebaiknya dilakukan saat awal karyawan masuk shift (pergantian shift) sebagai sarana untuk memberikan informasi. Informasi dan penjelasan bisa mengenai tugas atau hal baru yang perlu dilakukan, mengenai pencapaian target, serah terima antarshift, serta mengingatkan mengenai aturan dan tanggung jawab karyawan. Sehingga melalui briefing ini diharapkan dapat meningkatkan produktivitas dan kinerja karyawan.

(Baca juga : [Pentingnya Mengatur Hak Akses Karyawan di Apotek](#))

Meeting Bulanan Bersama Karyawan

Meeting bisa dilakukan mingguan, dua mingguan, atau bulanan bergantung kebijakan di apotek. Ini bertujuan untuk menyusun strategi, target ataupun program yang akan dijalankan serta melakukan evaluasi terhadap program yang sudah dilakukan.

Program Pelatihan Karyawan

Berkembang atau tidaknya apotek dipengaruhi oleh perkembangan sumber daya manusianya, termasuk karyawan. Pebisnis apotek yang tumbuh adalah pebisnis yang bisnisnya tumbuh pun juga diiringi dengan pertumbuhan kemampuan dan *skill* karyawannya. Oleh karena itu penting untuk memberikan pelatihan yang sesuai bagi karyawan. Program pelatihan karyawan dapat meningkatkan keahlian, memberi pengetahuan, meningkatkan produktivitas karyawan sehingga secara langsung juga bisa meningkatkan performa apotek.

Beberapa topik pelatihan yang bisa diberikan diantaranya terkait dengan [pengelolaan persediaan di apotek](#) sesuai dengan peraturan, pengetahuan terkait obat-obatan, pelayanan farmasi di apotek, dan strategi pemasaran produk di apotek.

(Baca juga : [Jenis Pelatihan yang Dibutuhkan Karyawan di Apotek](#))

Berikan Target yang Jelas kepada Karyawan

Apotek yang tumbuh dan berkembang tidak sekedar berjualan saja. Apotek perlu mempunyai target yang jelas baik target penjualan, omzet, penyesuaian karena stok opname, dan kebocoran yang dapat menyebabkan apotek merugi. Target ini perlu disosialisasikan dan disampaikan kepada karyawan. Dengan adanya target yang jelas, setiap personel akan berusaha untuk mencapainya. Apabila tidak tercapai pun dibutuhkan evaluasi dan perbaikan untuk pencapaian selanjutnya.

Sistem Delegasi

Untuk tumbuh dan berkembang, sebagai pebisnis apotek Anda perlu membangun *superteam* bukan menjadi *superman*. Kebayang bukan pusingnya jika Anda harus mengurus semua hal di apotek sendirian? Inilah pentingnya sistem delegasi di apotek. Delegasi adalah penunjukkan secara langsung maupun musyawarah kepada orang/pihak tertentu untuk melakukan suatu pekerjaan/tanggung jawab tertentu. Namun, ada beberapa hal yang perlu dilakukan agar sistem delegasi bisa berjalan diantaranya menyusun struktur dan *job description* setiap personel, mengatur peran dan hak akses karyawan, dan memberikan pelatihan yang sesuai.

Menggunakan Software Apotek Handal : [Apotek Digital](#)

Itulah beberapa hal yang dapat Anda lakukan untuk membuat apotek tumbuh dan berkembang. Berkembangnya apotek ditentukan oleh kualitas dan perkembangan setiap personelnnya, baik pebisnis apotek, Apoteker, dan karyawan apotek. Untuk Anda pebisnis apotek, sudah saatnya berfokus pada strategi dan tidak dipusingkan dengan hal-hal teknis. Membuat apotek Anda tersistem adalah kuncinya.

Dengan menggunakan software [Apotek Digital](#), Anda dapat memantau performa apotek dari mana saja kapan saja. Anda juga mengatur peran dan hak akses setiap karyawan sehingga setiap karyawan bisa fokus terhadap tanggung jawabnya. Setiap transaksi tercatat di sistem disertai laporan dan analisis yang otomatis dan akurat sehingga Anda bisa fokus terhadap strategi pengembangan bisnis apotek Anda. Coba gratis Apotek Digital, [disini](#).

Category

1. Manajemen Apotek

Tags

1. kegiatan di apotek

Date Created

20/11/2023

Author

lenatiarasany

default watermark